

proSolution Web

proSolution goes Web: Cloudbasierte integrierte Weblösung für den Österreichischen Anlagen- und Maschinenbau

Programm / Ausschreibung	AT:net, Phase 4, AT-net (4) 3. Ausschreibung	Status	abgeschlossen
Projektstart	01.03.2017	Projektende	31.08.2018
Zeitraum	2017 - 2018	Projektlaufzeit	18 Monate
Keywords	Anlagenbau Maschinenbau SAP proSolution		

Projektbeschreibung

Der Wirtschaftssektor des Anlagen- und Maschinenbaus gehört zu den umsatzstärksten und größten Branchen im Lande. Hochqualifizierte Mitarbeiter, erstklassige Qualität sowie ein 'Hand-in-Hand' von Betrieben und Forschungsinstitutionen sind die Basis für den internationalen Erfolg österreichischer Unternehmen. Innovative Klein- und Mittelbetriebe versorgen den Weltmarkt mit High-Tech-Anwendungen und Spezialmaschinen und positionieren sich europa- und weltweit im Spitzenfeld. Derzeit stehen die meisten Klein- und Mittelbetriebe aus dem Anlagen- und Maschinenbau vor dem Problem, dass ihr Wachstum nicht mittels ihrer vorhandenen IT-Landschaft zu bewältigen ist. Eine erfolgreiche Expansion erfordert gerade für Produktionsbetriebe ein tragfähiges ERP (Enterprise Resource Planning) System. Trotz tausender existenter Österreichischer Anlagen- und Maschinenbauer werden deren Anforderungen durch eine Standardsoftware auch heute noch schwer erfüllt. Es existieren zwar verschiedene Add-ons für diesen Markt, jedoch sind diese nicht webbasierend und damit auch nicht zeitgemäß und sehr unflexibel in der Verwendung. Durch die fast gänzlich fehlenden cloudbasierten Softwarekomponenten ist dieser Wirtschaftszweig außerdem im Hinblick auf die Sicherheit ihrer Unternehmensdaten – und somit ihres Know hows – aufgrund der meist unzureichenden lokalen Datensicherung mit einem hohen Risiko behaftet, welches gerade für kleine Unternehmen existenzbedrohend sein kann.

CNT hat jahrzehntelange Erfahrung im Segment des Anlagen- und Maschinenbaus. Wir möchten die hier dargestellte problematische Situation für diesen Wirtschaftszweig nachhaltig ändern, indem wir unsere etablierte clientbasierte Lösung browserbasierend als Cloudlösung auf den Markt bringen.

Mittels der Förderung möchten wir die Anzahl unserer Testkunden wesentlich erweitern und die Funktionalitäten unseres lauffähigen Prototyps auf etwaige Wünsche dieser Testkunden. Insbesondere möchten wir gerne mittels der Förderung die Marketing- und Vertriebsaktivitäten merklich ausdehnen, um eine raschere und umfangreichere Bewusstseinsbildung im Zielsegment der kleinen und mittelständischen Anlagen- und Maschinenbauer im Hinblick auf den Nutzen einer cloudbasierten Lösung zu erreichen. Es ist uns dadurch möglich, die Lösung rascher in den Zielmarkt einführen zu können.

Abstract

A large number of small and medium-sized machinery and plant engineering enterprises looking to expand their business

are confronted with the problem of their existing ERP systems not supporting the envisaged growth strategy. Most solutions on the market are not flexible enough for diverse business models and therefore pose economical as well as financial risks. There are no out-of-the-box solutions of ERP systems for an expansion on a worldwide scale. CNT has decades of experience in the machinery and plant engineering industry.

The current ProSolution provides a solution for companies facing these challenges. Though SAP add-ons allow users to simplify the processes, the current market solution requires a unique GUI tailored individually for each customer.

The 'ProSolution Goes Web'-project however enables companies to transition to a web based frontend format (UI5), with the advantage of a comprehensive and simple-to-use system which only requires a standard web-browser. Our functional prototype can be adjusted to customer requirements providing a modern, barrier-free user interface.

This highly scalable solution should be introduced within a few months' timeframe and is the key for CNT's access to new markets.

ProSolution Web provides customers with a preconfigured end-to-end business process solution without the need of any special software. This means that no infrastructural and hardware-related investments are necessary in order to use SAP add-ons. ProSolution Web even offers offline use of specific add-ons. As processed data involved is highly sensitive (i.e. construction drawings and customer data), one of the main emphasis of our product is data security.

The ProSolution Web prototype is fully developed and functional and only requires adaptation of the user interface, addition of individually needed functions and performance adjustments for each customer. We therefore focus on marketing at an early stage the project. Marketing, or precisely the marketing plan, is professionally mapped out by our team in close cooperation with our technical project team in order to maximize the value for our customers. Active marketing is furthermore supported by mailings, telemarketing and personal sales as well as regular business breakfasts for potential customers in our target industry.

The "ProSolution goes web"-project provides companies with a web-based, highly scalable and easy to integrate solution for globally operating small and medium-sized enterprises.

Projektpartner

- CNT Management Consulting AG