

SOREX SMART Online

SOREX SMART Online - cloudbasiertes, echtzeitfähiges Zutrittssystem

Programm / Ausschreibung	AT:net, Phase 4, AT-net (4) 2. Ausschreibung	Status	abgeschlossen
Projektstart	05.10.2016	Projektende	04.06.2019
Zeitraum	2016 - 2019	Projektlaufzeit	33 Monate
Keywords	Zutrittssystem; online; echtzeitfähig; cloudbasiert; smart		

Projektbeschreibung

Ausgangssituation:

Problematik

Bei mechanischen Schließsystemen verursachen der Austausch der Schlüssel von allen berechtigten Personen sowie der Austausch aller Schließzylinder enorme Kosten. Eine kostengünstige Möglichkeit Zutrittsberechtigungen zu vergeben, zu sperren und zu entziehen ist daher eine wesentliche Problematik für derartige Gebäude. Durch die Beschränkung des Zutritts auf berechnigte Personen muss allerdings eine Interaktion bei der Tür erfolgen. Dies führt zu Zeitbedarf, der vor allem bei Lagerhallen (z.B. Staplerfahrer) zu einer Verminderung der Arbeitseffizienz führt. Auch die Kontrolle der erfolgten Zutritte ist für das Ausforschen möglicher Missbräuche wesentlich.

Unsere Lösung

Sorex ermöglicht mittels wirelessKey 4.0 einerseits die schnelle und komfortable Türöffnung für Firmengebäude & Lagerhallen ohne Interaktion vor der Türe durch Longrange-Erkennung und andererseits die einfache Verwaltung der Zutrittsberechnigung mittels einer entsprechenden Software, welche auch die erfolgten Zutrittsvorgänge anzeigt. Für die Online-Fähigkeit wird eine schnelle Internetleitung mit kurzer Pingzeit benötigt.

In der Vergangenheit haben KMUs in den meisten Fällen auf Zutrittssysteme verzichtet, da der Aufbau einer Serverinfrastruktur notwendig gewesen wäre. Die Cloud-fähigkeit von wirelessKey 4.0. ermöglicht es nun erstmals auch KMUs ein Zutrittssystem zu nutzen. NutzerInnen unserer Anwendung haben nicht nur die Möglichkeit mittels RFID Karten oder einem Handsender Türen zu öffnen, auch eine Öffnung mittels Mobiltelefon ist möglich.

Somit wird dem/der NutzerIn der Zutritt gewährt ohne das, wie in der Vergangenheit, eine Applikation geöffnet werden muss.

Reifegrad

Die Basiselektronik von SOREX wirelessKey 4.0 ist bereits in Serie für Großunternehmen am Markt, allerdings müssen im Zuge dieses Projekts die Online-Funktionalitäten erweitert werden um kleine und mittelgroße Unternehmen als Zielgruppe zu

gewinnen. Durch die erfolgreiche Installation unseres Prototyps bei der Firma ÖGUSSA hat sich gezeigt, dass die Basiselektronik geeignet und Marktfähig ist.

Im Zuge dieses Projekts planen wir die folgenden Aktivitäten im Bereich Marketing & Vertrieb:

- Erstellung von neuen Inhalten für die Website, den Webshop, Präsentationen, Werbeartikel etc.
- Überarbeitung der Website sowie des Webshops
- SEO- sowie Social Media- und Email-Marketing
- Produktfolder und Schulungen sowie Fachvorträge um KundInnen und PartnerInnen gezielt anzusprechen
- Aufbau des Vertriebs über Amazon
- Kooperationen im Bereich Elektronik und Firmwareentwicklung

Des Weiteren ist die Weiterentwicklung soll das Zutrittsmodul, das derzeit offline ist, auf ein echtzeitfähiges online Zutrittsmodul aufgerüstet werden.

Das Ziel dieses Projekts soll die erfolgreiche Markteinführung von SOREX wirelessKey 4.0 für die Zielgruppe der KMUs sein. Als Ergebnis sehen wir einen erfolgreichen kommerziellen Markteintritt und die Gewinnung von Kunden und Integrationspartnern für unsere zukunftsweisende Technologie.

Abstract

The underlying problem

When it comes to mechanical locking systems, the exchange of keys as well as lock cylinders produce high costs. Therefore a more cost-efficient alternative is demanded. However, in order to ensure that only persons with authorization can enter a certain door, an interaction with the particular door is necessary, in turn, leading to inefficiencies. Additionally, gaining control and insights in the usage of the locks is important to uncover any violation of the access policies.

Our solution:

Sorex enables the authorized users via wirelesskey 4,0 to, on the one hand, open any lock/door fast and comfortably through long-range recognition. On the other hand, a special software allows for a proper administration of authorizations and tracking of any security breaches.

In the past, in most cases SMEs have not required access systems, because the construction of a server infrastructure would have been necessary. The cloud capability of wirelessKey 4.0. makes it for the first time possible for SMEs to use an access system. Users of our applications have not only the possibility of using RFID card or a remote control to open doors, also an opening via mobile phone is now possible. Thus the users have access without an application has to be opened, as in the past.

Degree of Maturity

The electronic base components are already available on the market, however, there is a need for improvement when it comes to online capabilities of our product. Those online capabilities do have to be improved further in order fit for a SME customer group. Installing a prototype at the Company ÖGUSSA showed, that the base components are market-ready.

During the project we are planning on doing the following activities in the field of marketing and sales:

- Content creation for the new website, the web shop, presentations and promotional material.
- Revision of the website and the web shop
- SEO and social media campaigns, as well as email-marketing
- Events and trainings, in order to address our target group directly
- Establishment of a new sales channel via amazon
- Cooperation in the areas of Electronics and Firmware development
- Additionally the access module, which is offline currently, shall be upgraded, becoming an online version.

The goal of this project is a successful market entry of "SOREX wirelessKey 4.,0", leading to new customers and interregional partners for our forward-looking technology.

Projektpartner

- SOREX Wireless Solutions GmbH